

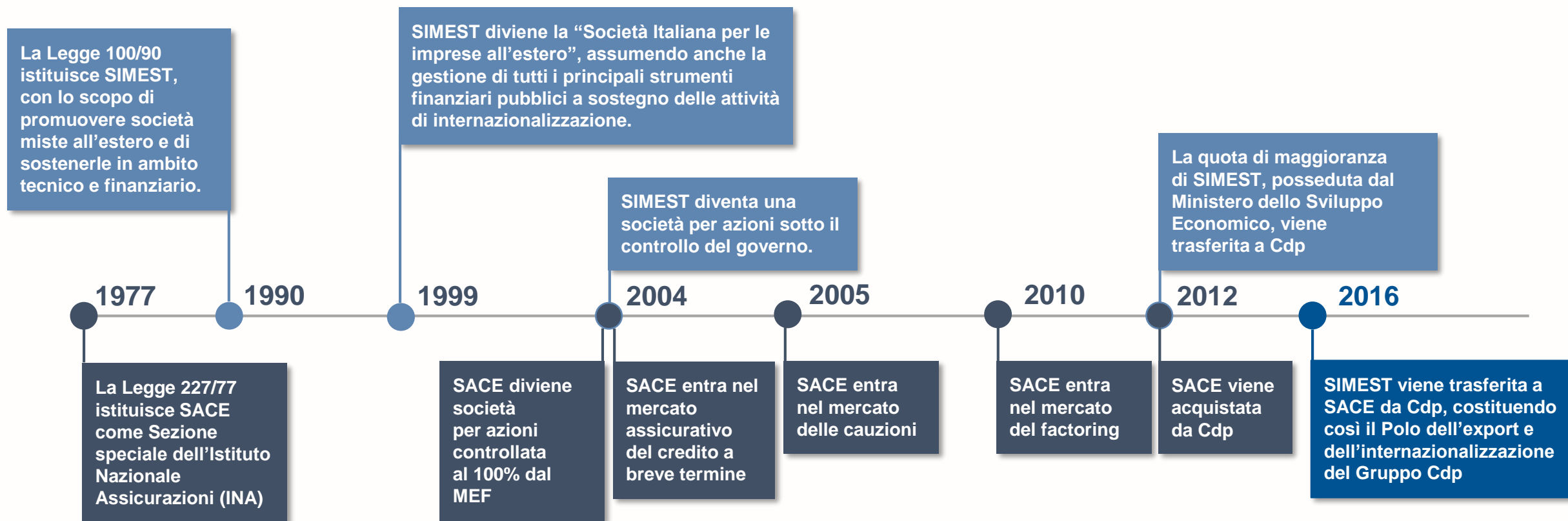
# **Digitalizzazione e Finanza Agevolata**

**Le novità sugli strumenti SACE SIMEST a supporto dell'Internazionalizzazione delle PMI**

**Umbria, 14 luglio 2020**

# SACE SIMEST: chi siamo

## Come nasce il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione



# SACE SIMEST e le misure straordinarie per l'emergenza Covid-19

Sin dall'insorgere del Covid-19, SACE SIMEST ha avviato soluzioni di emergenza per supportare l'operatività delle PMI che operano sui mercati esteri



## Accesso al credito

### Garanzia Italia

200 miliardi di finanziamenti erogati da banche e garantiti dallo Stato

### Garanzie su finanziamenti del circolante per PMI o Mid-cap operanti sui mercati esteri

Plafond aggiuntivo di 1,5 miliardi di euro per il rilascio di garanzie fino al 50% al sistema bancario

### Nuove opportunità di export

+2 miliardi di euro a grandi imprese estere partner per l'acquisto di beni e servizi italiani

### Garanzie per le PMI a supporto delle esportazioni (soprattutto verso i paesi di America Latina, Africa e Medio Oriente)

Plafond di 500 milioni di euro per operazioni di assicurazione del credito (prodotto interamente digitale)

Per maggiori informazioni: <https://www.sacesimest.it/coronavirus/accesso-al-credito>



## Moratorie e dilazioni

### Finanziamenti garantiti da SACE

Moratoria di almeno 12 mesi, in linea con il sistema bancario

### Polizza SACE BT

Sospensione del pagamento delle scadenze fino al 30 aprile e proroghe di 2 mesi ai debitori

### Factoring con SACE FCT

Estensione fino a 6 mesi dei termini di dilazione

### Finanziamenti agevolati SIMEST

+400 mln sul Fondo 394  
Sospensione fino a 12 mesi del pagamento della quota K+I  
Altre condizioni straordinarie

Per maggiori informazioni:  
<https://www.sacesimest.it/coronavirus/moratorie>














## Infodesk dedicato

Per garantire un punto di contatto costante con le imprese abbiamo attivato la **linea telefonica dedicata 800.020.030**, con un team di operatori pronti a fornire supporto e orientamento in questa fase complessa

sace simest   
gruppo cdp

# Garanzia Italia – Sintesi condizioni e costi per classe di azienda

Caratteristiche impresa richiedente		Finanziamento	Strumento a disposizione	
Numero dipendenti	Soglia fatturato	Importo massimo	Fondo Centrale di Garanzia	SACE
 0-4999	 Fino a 1,5 Mld		→	 <b>90%</b> Se richiedente è PMI** Costo: 25 bps 1°anno 50 bps 2° e 3° anno 100 bps dal 4° al 6° anno Se richiedente non è PMI Costo: 50 bps 1°anno 100 bps 2° e 3° anno 200 bps dal 4° al 6° anno
 5000+	 Tra 1,5 e 5 Mld		→	 <b>80%</b> Se richiedente è PMI** Costo: 25 bps 1°anno 50 bps 2° e 3° anno 100 bps dal 4° al 6° anno Se richiedente non è PMI Costo: 50 bps 1°anno 100 bps 2° e 3° anno 200 bps dal 4° al 6° anno
 Qualsiasi	Oltre 5 Mld		→	 <b>70%</b> Se richiedente è PMI** Costo: 25 bps 1°anno 50 bps 2° e 3° anno 100 bps dal 4° al 6° anno Se richiedente non è PMI Costo: 50 bps 1°anno 100 bps 2° e 3° anno 200 bps dal 4° al 6° anno

\*\*Criteri definiti dalla Raccomandazione della Commissione Europea n.2003/361/CE

 Condizioni entrambe da soddisfare

 Condizioni alternative

# SACE SIMEST con le imprese: i 4 driver per la crescita e la ripresa dopo il Covid-19

## Prossimità alle Imprese e Consulenza



- Intensificare lo sforzo per servire a 360° le imprese
- Rafforzamento presenza nelle aree a maggior potenziale

## Education e Cultura dell'Export



- Promozione della cultura dell'export tra le imprese italiane
- 4 export kit a seconda del grado di maturità rispetto alla tematica export
- Partnership con attori qualificati offline (ICE, Confindustria, Ispi, etc.)

## Digitalizzazione e Semplificazione



- Forte investimento sulla digitalizzazione dei servizi per le imprese, disponibili online sul nuovo portale [sacesimest.it](https://sacesimest.it)
- Aumento operazioni gestite completamente online
- Riduzione tempistiche
- Riduzione della documentazione contrattuale

## Promozione e Business Matching



- Opportunità uniche per le aziende italiane, aumentando esponenzialmente le possibilità di espandere il loro business.
- Accesso prioritario ai progetti e alle figure chiave del management di grandi Buyer esteri

# Prossimità alle Imprese in Italia e sui mercati internazionali

## RETE ESTERA



- *Hong Kong*
- *Mumbai*
- *Mosca*
- *Istanbul*
- *Dubai*
- *Nairobi*
- *Johannesburg*
- *Città del Messico*
- *San Paolo*
- *Shanghai*

## RETE NAZIONALE



Per garantire la vicinanza alle imprese italiane, la Rete di SACE è organizzata in:

- **Divisione Mid Corporate**, suddivisa in 4 macro aree territoriali e responsabile della relazione con aziende con fatturato compreso tra 50 e 500 milioni di euro;
- **Divisione PMI**, suddivisa in 2 macro aree territoriali e responsabile della relazione con aziende con fatturato fino a 50 milioni di euro

## Divisione PMI: relazione con aziende con fatturato fino a 50 milioni di euro



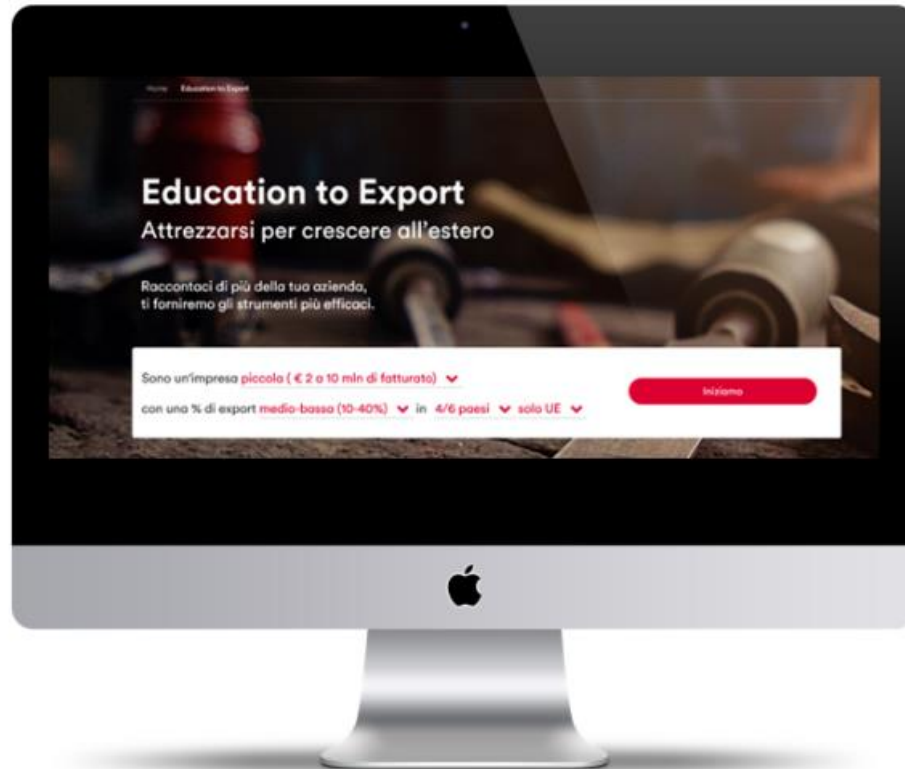
**PMI CENTRO SUD**

**Fabio Colombo**

**Elisa Lodi  
Denis Meraj**

# Conoscenza e cultura dell'export: Education to Export, il programma a misura di PMI

Education to Export è il programma di formazione messo in campo da SACE SIMEST per accompagnare le PMI nel loro percorso di sviluppo e crescita all'estero, attraverso il trasferimento di know-how specialistico e l'accesso alle soluzioni assicurativo-finanziarie più adatte a sostenere e proteggere il business.



## Multicanalità

Il canale online permette di raggiungere il target in maniera capillare; gli incontri formativi sul territorio permettono di ingaggiarlo in maniera più mirata e con contenuti tailor-made.



## Profilazione

4 percorsi di crescita delle competenze, attraverso journey liberi, gratuiti e con modalità e tempi di fruizione flessibili



## Semplicità

Un modo più immediato e intuitivo per orientare le PMI nell'offerta del Polo dell'export



## Partnership

Collaborazioni con selezionati interlocutori istituzionali e privati a livello editoriale e di formazione sul territorio



# Export Map

## Export Map

Risk Map

Valuta attraverso l'Export Opportunity Index di SACE la mappa delle migliori opportunità per le esportazioni italiane nel mondo. Scopri inoltre come è andato l'export italiano lo scorso anno e le previsioni per i prossimi anni. Per la metodologia dell'Export Opportunity Index [clicca qui](#).

<https://www.sacesimest.it/mappe#/mappe/export-map>



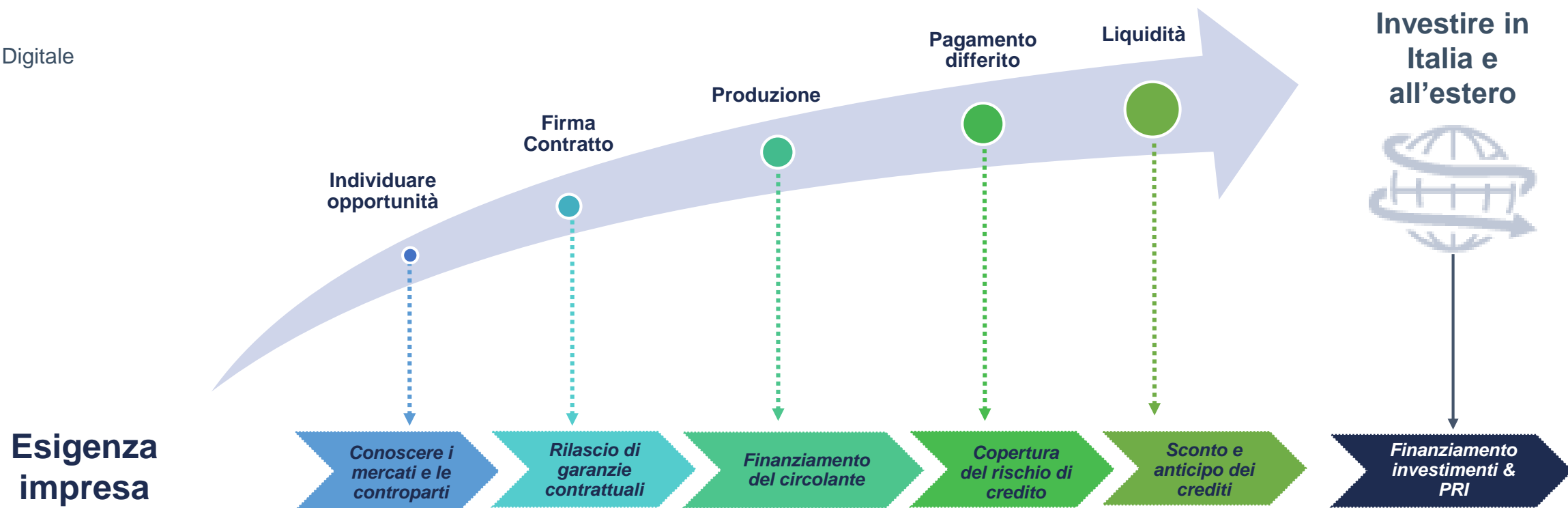
Seleziona un Paese 

Legenda



# Gli strumenti: dalla vendita agli investimenti

✓ Digitale



## Soluzioni SACE SIMEST

- ✓ Report informativi;
- ✓ Mappe rischi;
- ✓ Valutazioni controparti.

- ✓ Bondistica;
- ✓ Garanzie contrattuali;
- ✓ SBLC.

- ✓ Finanziamenti a BT;
- ✓ Working Capital Facility;
- ✓ Garanzie finanziarie.

- ✓ Assicurazione crediti domestici e esteri (rischi singoli e portafogli).

- ✓ Trade Finance;
- ✓ Factoring.

- ✓ Linee di credito a MLT;
- ✓ Protezione degli investimenti esteri;
- ✓ Equity e finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione SIMEST.

**Grazie per l'attenzione !**

**Elisa Lodi**

**[e.lodi@sace.it](mailto:e.lodi@sace.it)**

**344-2880152**

**Denis Meraj**

**[d.meraj@sace.it](mailto:d.meraj@sace.it)**

**360-1067425**